TECNO: PERFEZIONATA L'ACQUISIZIONE DELL'85% DI ENERGON TRADE

Napoli, 7 ottobre 2026

TECNO (TCG:IM), società quotata su Euronext Growth Milan tra i principali *player* nel settore SustainTech, comunica che in data odierna si è perfezionato il closing dell'operazione di acquisizione, da parte della propria controllata al 100% Tecno ESG S.r.l. Società Benefit, dell'85% del capitale sociale di Energon Trade S.r.l., società specializzata nell'Energy Management e nel procurement di energia elettrica e gas.

L'operazione rafforza il percorso di crescita del Gruppo, combinando il know-how di Energon Trade nei mercati energetici con l'ecosistema digitale, tecnologico e consulenziale di TECNO. Energon Trade porta competenze specialistiche nell'Energy Management, TECNO abilita la scalabilità attraverso una piattaforma integrata, la tecnologia proprietaria e una base clienti consolidata: la combinazione accelera la creazione di valore e la monetizzazione delle sinergie industriali.

Per ogni approfondimento sull'operazione si rimanda a quanto comunicato in data 24 settembre 2026.

***About* TECNO**

Precursore della *Twin Transition* sin dalla fondazione nel 1999, TECNO (TCG:IM – ISIN IT0005658841) è tra i principali *player* nel settore SustainTech e offre a oltre 4.600 clienti soluzioni integrate di trasformazione digitale e sostenibile. Il cuore del modello è rappresentato dall'integrazione dei servizi offerti da tre *business unit* in un Twin Business Model: *Transition Accounting* (fiscalità energetica e accesso a incentivi legati alla decarbonizzazione); *Digital Transformation* (piattaforme digitali proprietarie per ottimizzare i processi aziendali); *Sustainable Transformation* (tecnologie SustainTech e consulenza strategica basata su dati misurabili). TECNO trasforma i *big data* in *good data*, favorendo una gestione proattiva, anziché reattiva, delle attività aziendali, utile a migliorare la competitività, l'efficienza operativa e la redditività: il contesto normativo europeo – dal Green Deal al Fit for 55% al Digital Compass – rafforza la validità di un modello in cui la sostenibilità è un fattore abilitante di crescita. Il modello di business è caratterizzato da un tasso di fidelizzazione dei clienti del 99%, efficaci strategie di *up-selling* e *cross-selling* e un elevato livello di ricavi ricorrenti. La strategia di crescita si basa su un progetto di espansione anche internazionale, attraverso operazioni di M&A e partnership strategiche, con focus sui paesi attualmente presidiati (Regno Unito e Spagna): esportando l'innovativo modello di business SustainTech, il Gruppo punta alla costituzione del "Primo Polo Europeo della Sostenibilità".

Comunicato disponibile su www.1info.com e www.tecno-group.eu

INVESTOR RELATIONS & FINANCIAL MEDIA
TECNO | Claudio Colucci | investor-relator@tecno-group.eu | T +39 081 2400031
IRTOP Consulting | Maria Antonietta Pireddu | m.pireddu@irtop.com | T +39 02 45473884
IRTOP Consulting | Domenico Gentile | d.gentile@irtop.com | T +39 02 45473884

EURONEXT GROWTH ADVISOR
Banca Investis S.p.A. | corporatefinance@bancainvestis.com | T +39 02 99968111

CORPORATE MEDIA RELATIONS
CDR Communication | Angelo Brunello | angelo.brunello@cdr-communication.it | T +39 329 2117752
CDR Communication | Maddalena Prestipino | maddalena.prestipino@cdr-communication.it | T +39 3485187454