

TECNO LANCIA LA NUOVA SOLUZIONE “KONTROL ON AUTOMAZIONE” IN OCCASIONE DELLA FIERA SAMOTER 2026 A VERONA

L’INNOVATIVA PIATTAFORMA PERMETTE LA REGOLAZIONE AUTOMATICA DEGLI IMPIANTI

Napoli/Verona, 5 maggio 2026

TECNO (TCG:IM), società benefit quotata su Euronext Growth Milan tra i principali player nel settore SustainTech, lancia sul mercato la nuova soluzione “KontroON Automazione”, innovativa piattaforma che digitalizza gli impianti e interviene in caso di anomalie, rendendo il dato parte attiva del processo.

La nuova soluzione sarà presentata al mercato in occasione della fiera “SaMoTer”, il salone internazionale triennale leader in Italia, organizzato da Veronafiore, dedicato alle macchine movimento terra per edilizia e costruzioni, che si terrà a Verona dal 6 al 9 maggio 2026.

“KontroON Automazione” è un sistema in grado di regolare automaticamente l'alimentazione degli impianti, oltre a monitorare le utenze per stabilizzare produzione e performance. Consente di raccogliere e rendere leggibili i dati energetici al fine di migliorare la produttività, e garantisce una misurazione continua del consumo energetico per identificare sprechi e ottimizzare l'efficienza, oltre a permettere di tracciare ogni fase della produzione e tenere sotto controllo i volumi. Di fatto, rappresenta uno strumento efficace per automatizzare l'azione correttiva, in caso di guasti o malfunzionamenti.

Claudio Colucci, Amministratore Delegato di TECNO, commenta: *“L’integrazione di “KontroON Automazione” negli impianti rappresenta il passaggio fondamentale dalla gestione reattiva che prevede l’intervento manuale, non sempre rapido ed efficace, a quella predittiva e automatizzata. Grazie all’acquisizione dati in tempo reale e all’automazione dei processi, il sistema agisce ottimizzando in maniera significativa le performance dei macchinari. KontroON non si limita a monitorare, ma elabora i dati per prevenire guasti e fermi macchina. Non solo, l’analisi dettagliata dei dati monitorati dal sistema consente di attivare strategie di controllo adattivo per ridurre gli sprechi, garantendo un risparmio energetico che può fare la differenza, soprattutto quando si parla di contesti complessi, come quello delle costruzioni. Quello che puntiamo a fare è trasformare gli impianti in sistemi articolati semi intelligenti, dove i problemi si autodiagnosticano, contribuendo a massimizzare la produzione e ridurre sprechi, costi operativi e margine d’errore”.*

Tecno sarà presente in fiera a Verona presso il **Padiglione 9, Stand C15**, per presentare la nuova soluzione, insieme a tutti i prodotti esclusivi per contribuire a efficientare le performance energetiche delle aziende che operano in ambito di edilizia, costruzioni e logistica. Tra questi si distinguono in particolare “Fuel”, per tracciare i consumi e le erogazioni di carburante, “LevelUP”, per controllare i livelli in cisterna e segnalare anomalie, e “REC”, per digitalizzare il registro di carico e scarico.

About TECNO

Precursore della *Twin Transition* sin dalla fondazione nel 1999, TECNO (TCG:IM – ISIN IT0005658841) è tra i principali *player* nel settore SustainTech e offre a oltre 4.400 clienti soluzioni integrate di trasformazione digitale e sostenibile. Il cuore del modello è rappresentato dall’integrazione dei servizi offerti da tre *business unit* in un Twin Business Model: *Transition Accounting* (fiscalità energetica e accesso a incentivi legati alla decarbonizzazione); *Digital Transformation* (piattaforme digitali proprietarie per ottimizzare i processi aziendali); *Sustainable Transformation* (tecnologie SustainTech e consulenza strategica basata su dati misurabili). TECNO trasforma i *big data* in *good data*, favorendo una gestione proattiva, anziché reattiva, delle attività aziendali, utile a migliorare la competitività, l’efficienza operativa e la redditività: il contesto normativo europeo – dal Green Deal al Fit for 55% al Digital Compass – rafforza la validità di un modello in cui la sostenibilità è un fattore abilitante di crescita. Il modello di business è caratterizzato da un tasso di fidelizzazione dei clienti del 99%, efficaci strategie di *up-selling* e *cross-selling* e un elevato livello di ricavi ricorrenti (57% a livello consolidato 2024 pro-forma). La strategia di crescita si basa su un progetto di espansione anche internazionale, attraverso operazioni di M&A e partnership strategiche, con focus sui paesi attualmente presidiati (Regno Unito e Spagna): esportando l’innovativo modello di business SustainTech, il Gruppo punta alla costituzione del “Primo Polo Europeo della Sostenibilità”.

Comunicato disponibile su www.1info.com e www.tecno-group.eu

CONTATTI

CORPORATE MEDIA RELATIONS

CDR Communication | Angelo Brunello | angelo.brunello@cdr-communication.it | T +39 329 2117752

CDR Communication | Maddalena Prestipino | maddalena.prestipino@cdr-communication.it | T +39 3485187454

CDR Communication | Lubna Boulahia | lubna.boulahia@cdr-communication.it | T +39 3319128110

INVESTOR RELATIONS & FINANCIAL MEDIA

TECNO | Claudio Colucci | investor-relator@tecno-group.eu | T +39 081 2400031

IRTOP Consulting | Maria Antonietta Pireddu | m.pireddu@irtop.com | T +39 02 45473884

IRTOP Consulting | Domenico Gentile | d.gentile@irtop.com | T +39 02 45473884