

TECNO ANNUNCIA IL LANCIO DI “HVO TRANSITION PLATFORM”, SOLUZIONE END-TO-END CHE UNISCE ASSET FISICO, PIATTAFORME DIGITALI E GOVERNANCE NORMATIVA

L’iniziativa si inserisce nel contesto di forte espansione del mercato dell’*Hydrotreated Vegetable Oil*, carburante rinnovabile compatibile con i motori diesel

Napoli, 08 aprile 2026

TECNO (TCG:IM), società benefit quotata su Euronext Growth Milan tra i principali *player* nel settore SustainTech, comunica il lancio commerciale di “**HVO Transition Platform**”, una **soluzione industriale integrata che combina infrastruttura fisica, digitalizzazione dei dati e compliance normativa in un unico modello operativo**.

L’iniziativa si inserisce nel contesto di forte espansione del mercato dell’HVO (*Hydrotreated Vegetable Oil*), carburante rinnovabile **sempre più adottato da flotte aziendali, operatori logistici e imprese industriali** per il raggiungimento di obiettivi di decarbonizzazione e per l’adeguamento a requisiti normativi e standard ESG sempre più stringenti, come la RED II (*Renewable Energy Directive*) in Europa e le politiche sul carbonio in Nord America. L’HVO è un “drop-in fuel”, ovvero può essere utilizzato nei motori diesel esistenti senza modifiche, rendendolo preferibile rispetto al biodiesel FAME (*Fatty Acid Methyl Esters*).

Secondo i dati di *Fortune Business Insights*, il mercato dell’HVO è stimato in **21,4 miliardi di dollari nel 2025**; le previsioni indicano una crescita significativa nei prossimi anni: il mercato globale passerà da 23,5 miliardi di dollari nel 2026 a **45,0 miliardi di dollari nel 2034, con un CAGR dell’8,4%**. Nel 2025 l’Europa ha guidato il mercato mondiale, detenendo una quota pari a circa il 50%. Il settore del trasporto stradale pesante domina la domanda, ma è in forte crescita l’adozione nei settori aviazione e marittimo.

L’adozione dell’HVO consente una significativa riduzione delle emissioni di CO₂ rispetto al diesel tradizionale, oltre a una diminuzione di ulteriori inquinanti, senza necessità di modifiche tecniche ai mezzi. Tuttavia, il suo utilizzo richiede una gestione strutturata sotto il profilo autorizzativo, doganale e contabile, inclusa la separazione dei registri di carico/scarico, l’utilizzo dei codici addizionali (CADD) dedicati e l’adeguamento delle licenze presso l’Agenzia delle Dogane e dei Monopoli, oltre al rispetto delle normative in materia di prevenzione incendi per i serbatoi di stoccaggio.

Il progetto rappresenta una **concreta applicazione della sinergia tra le business unit del Gruppo**: *Transition Accounting*, per la gestione fiscale, doganale e regolatoria; *Digital Transformation*, per l’implementazione delle tecnologie di monitoraggio e analisi dati; *Sustainable Transformation*, per la misurazione dell’impatto ambientale e l’integrazione strategica dei parametri ESG nei processi aziendali.

A differenza di operatori focalizzati esclusivamente sulla fornitura dell’infrastruttura o sulla consulenza specialistica, **TECNO propone un modello end-to-end** che unisce asset fisico, piattaforme digitali e governance normativa, trasformando un obbligo regolatorio e ambientale in una leva strutturale di efficienza operativa e posizionamento competitivo per il cliente.

“**HVO Transition Platform**” **integra in un’unica proposta di valore**: fornitura e installazione di cisterne private per lo stoccaggio di HVO, conformi al D.M. 22 novembre 2017 in materia di prevenzione incendi; sistemi digitali proprietari per il monitoraggio dei consumi e la raccolta strutturata dei dati; piattaforme di digital data management con dashboard ESG e strumenti di calcolo della carbon footprint, integrabili con sistemi ERP e MES aziendali; supporto autorizzativo e gestione della compliance doganale e accise tramite portale dedicato; reportistica avanzata a supporto di audit, bandi pubblici e criteri ESG/CAM.

Claudio Colucci, CEO TECNO: *“Con il lancio di HVO Transition Platform compiamo un ulteriore passo nell’evoluzione del nostro modello industriale integrato. Il mercato richiede soluzioni complete, non frammentate: le imprese che scelgono l’HVO hanno bisogno di infrastruttura, controllo dei dati, conformità normativa e reporting ESG. La nostra capacità di integrare queste dimensioni in un’unica piattaforma rappresenta un elemento distintivo e rafforza il nostro posizionamento come partner strategico nella transizione energetica.”*

About TECNO

Precursore della *Twin Transition* sin dalla fondazione nel 1999, TECNO (TCG:IM – ISIN IT0005658841) è tra i principali *player* nel settore SustainTech e offre a oltre 4.400 clienti soluzioni integrate di trasformazione digitale e sostenibile. Il cuore del modello è rappresentato dall’integrazione dei servizi offerti da tre *business unit* in un Twin Business Model: *Transition Accounting* (fiscalità energetica e accesso a incentivi legati alla decarbonizzazione); *Digital Transformation* (piattaforme digitali proprietarie per ottimizzare i processi aziendali); *Sustainable Transformation* (tecnologie SustainTech e consulenza strategica basata su dati misurabili). TECNO trasforma i *big data* in *good data*, favorendo una gestione proattiva, anziché reattiva, delle attività aziendali, utile a migliorare la competitività, l’efficienza operativa e la redditività: il contesto normativo europeo – dal Green Deal al Fit for 55% al Digital Compass – rafforza la validità di un modello in cui la sostenibilità è un fattore abilitante di crescita. Il modello di business è caratterizzato da un tasso di fidelizzazione dei clienti del 99%, efficaci strategie di *up-selling* e *cross-selling* e un elevato livello di ricavi ricorrenti (57% a livello consolidato 2024 pro-forma). La strategia di crescita si basa su un progetto di espansione anche internazionale, attraverso operazioni di M&A e partnership strategiche, con focus sui paesi attualmente presidiati (Regno Unito e Spagna): esportando l’innovativo modello di business SustainTech, il Gruppo punta alla costituzione del “Primo Polo Europeo della Sostenibilità”.

Comunicato disponibile su www.1info.com e www.tecno-group.eu

CONTATTI

INVESTOR RELATIONS & FINANCIAL MEDIA

TECNO | Claudio Colucci | investor-relator@tecno-group.eu | T +39 081 2400031
IRTOP Consulting | Maria Antonietta Pireddu | m.pireddu@irtop.com | T +39 02 45473884
IRTOP Consulting | Domenico Gentile | d.gentile@irtop.com | T +39 02 45473884

CORPORATE MEDIA RELATIONS

CDR Communication | Angelo Brunello | angelo.brunello@cdr-communication.it | T +39 329 2117752
CDR Communication | Maddalena Prestipino | maddalena.prestipino@cdr-communication.it | T +39 3485187454